

## Commercieel technisch adviseur

Bumaco Group groeit en daarom zijn we op zoek naar een horecaverkoper voor ons departement; Casteleyn horecamateriaal te Middelkerke. Zij installeren en herstellen grootkeuken- en horeca-apparatuur bij bedrijven, ziekenhuizen, horecazaken,...

Samen met de collega's sta je in voor de verkoop van industriële keukens bij horecaklanten.

Je begeleidt de klant doorheen het proces met technische kennis en commercieel advies. Deze informatie geef je door aan onze calculator/tekenaars. Aan de hand van de nodige wensen gaan zij over tot een order.

Het verder uitbouwen van een commercieel netwerk en versterken van de relaties met professionele contacten, is eveneens een belangrijk onderdeel van het takenpakket.

Spreekt jou dat aan?

### Wat wordt er van onze nieuwe collega verwacht?

- ✓ Een "hunter" mentaliteit met betrekking tot het behandelen van leads / aanvragen
- ✓ Je luistert naar de noden, geeft advies en aan de hand hiervan maak je een offerte op
- ✓ Voldoende technische affiniteit om orders zelf uit te werken
- ✓ Administratieve en organisatorische capaciteiten om de verkoop en resultaten op te volgen
- ✓ Voor onze klanten ben je een aanspreekpunt, je hecht dan ook veel belang aan de positieve Bumaco spirit

### Hoe zit het profiel van een verkoper in elkaar?

- ✓ Je hebt reeds ervaring in verkoop van B2B projecten in de grootkeukensector.
- ✓ Je kan hierdoor snel zelfstandig aan de slag en hebt reeds connecties in de sector.
- ✓ Je hebt een grote technische interesse en een goede kennis van onze verschillende merken. Hierdoor ben je in staat om de juiste connecties te leggen, relaties op te bouwen en juiste leads te genereren.
- ✓ Passieve leads zie jij als een extra. Hunten is waar jij als sales profiel voldoening uit haalt.
- ✓ Je bent professioneel en klantgericht.
- ✓ Je hebt een commerciële flair. Voor de technische calculaties en opvolging werk je nauw samen met jouw collega's. Je hecht bijgevolg belang aan een goede teamsfeer en samenwerking.
- ✓ Je bent goedlachs, gepassioneerd door verkoop en hebt een 'GO FOR IT' attitude.

### Wat krijg jij van ons?

- ✓ Een mooi netwerk van klanten
- ✓ Opleidingen gegeven door ervaren collega's en leveranciers
- ✓ Een aantrekkelijk loon, aangevuld met voordelen zoals firmawagen, maaltijdvergoeding, hospitalisatieverzekering,...
- ✓ Flexibel uurrooster en de flexibiliteit om jouw agenda te bepalen
- ✓ Geen collectieve sluiting maar vrij te kiezen verlof.
- ✓ Jaarlijkse events voor de ganse groep, teambuildings en kleinschalige initiatieven van jouw collega's.

Vind je jezelf terug in bovenstaand profiel? Mail dan je CV naar [nancy@casteleyngeert.be](mailto:nancy@casteleyngeert.be) of bel even naar 0477 54 59 55.